



DAS ERSTE EINHORN

digitale SHK-Konzepte

1 SHK 2030 DIE ZUKUNFT HAT LÄNGST BEGONNEN

Die Welt verändert sich schneller
als je zuvor und mit ihr unser Markt.



Digitalisierung



Künstliche Intelligenz



Transparenz



Neue Kundengeneration



Wer heute nicht umdenkt,
wird morgen überholt.



Jens Drebenstedt

1. SHK-Marketingpreisträger 1998

1

SHK 2030 DIE ZUKUNFT HAT LÄNGST BEGONNEN

Die Welt verändert sich schneller
als je zuvor und mit ihr unser Markt.



Digitalisierung



Künstliche Intelligenz



Transparenz



Neue Kundengeneration



Wer heute nicht umdenkt,
wird morgen überholt.



SHK 2030

2

DIE KUNDEN VON MORGEN ENTSCHEIDEN HEUTE SCHON MIT

Kinder und Enkel mischen sich ein
und das ist gut so.

- ✓ Sie haben Zugang zu KI und Wissen.
- ✓ Sie vergleichen Angebote in Minuten.
- ✓ Sie hinterfragen Preise, Technik und Sinnhaftigkeit.
- ✓ Sie wollen die beste Entscheidung für ihre Familie.

„Ich habe das mal
mit KI geprüft ...“



KI macht komplexe
Themen verständlich



Angebote in Sekunden
vergleichen



Kosten, Förderung und
Technik durchleuchten



Transparenz schafft
Vertrauen



bessere Entscheidungen
treffen



Der Kunde kauft nicht mehr die Heizungsanlage.
Er kauft die beste Entscheidung.

3

SO WIRD DER KUNDE IN ZUKUNFT EINE HEIZUNG MODERNISIEREN

Einfach. Digital. Transparent. Mit KI zur besten Entscheidung.



Information ist nicht mehr Macht.
Transparenz ist der neue Standard.



1

Fotos machen

Heizraum, Kessel,
Typenschild und
Verbrauchsdaten
mit dem Smartphone
erfassen.



2

KI analysiert

KI erkennt Anlage,
Gebäude, Verbrauch
und Potenziale
innerhalb von Minuten.



3

Vorschläge in Minuten

KI erstellt passende
Modernisierungskonzepte
mit Technik, Kosten,
Förderung und Ersparnis.



4

Angebote vergleichen

Angebote verschiedener
Anbieter auf Vollständigkeit,
Preis, Technik und
Wirtschaftlichkeit
prüfen und vergleichen.



5

beste Entscheidung

Nachvollziehbar,
transparent und sicher
zur optimalen Lösung
kommen.



Wer schneller die beste Entscheidung liefert, bekommt den Auftrag.

SHK 2030

4

DER WETTBEWERB DER ZUKUNFT HEISST: GESCHWINDIGKEIT

Kunden erwarten schnelle Antworten und klare Lösungen.



Zeit ist der neue Preis.



Heute (klassischer Weg)



Anfrage



Termin in 2-4 Wochen



Vor-Ort-Besichtigung



Angebot nach 1-3 Wochen



Rückfragen



Auftrag

Morgen (digital & KI-gestützt)



Anfrage online (Fotos, Daten, Verbrauch)



Erste Rückmeldung innerhalb von Minuten



KI-Analyse und Systemvorschlag sofort



Angebot noch am selben Tag



Rückfragen per Chat oder Videoberatung



Schnelle Entscheidung



Gewinner der Zukunft sind nicht die Größten, sondern die Schnellsten und Kundenorientiertesten.

Schnelligkeit schafft Vertrauen.
Vertrauen schafft Aufträge.

Was Kunden morgen erwarten:



sofort verstehen, was möglich ist



transparente Kosten auf einen Blick



Förderungen und Ersparnis sofort sehen



Sicherheit bei Qualität und Garantie



Persönliche Beratung – auch digital



Wer heute **schnell, digital und transparent** ist, gewinnt die Kunden von morgen.

SHK 2030

5 PRIVATE EQUITY & DIGITALISIERUNG VERÄNDERN DEN MARKT

Kapital trifft auf KI und schafft neue Wettbewerbsvorteile.

Private-Equity-geführte Unternehmensgruppen investieren in Technologie, Daten und Prozesse. Das verändert Geschwindigkeit, Preise und Kundenerwartungen nachhaltig.

IHRE VORTEILE DURCH SKALIERUNG & KI

- ✓ tausende Projekte = riesige Datenbasis
- ✓ KI lernt aus Erfahrung und Erfolgen
- ✓ standardisierte Prozesse und Best Practices
- ✓ zentrale Kalkulation & Einkaufsvorteile
- ✓ höhere Geschwindigkeit in Angebot & Umsetzung
- ✓ professionelles Marketing & Vertriebsstrukturen
- ✓ bessere Preise durch gebündelte Stärke

DAS ERGEBNIS:

- ⚡ Angebote innerhalb weniger Stunden
- 🎯 höhere Trefferquote bei Kunden
- € bessere Margen durch genauere Kalkulation
- ★ stärkere Marken & mehr Vertrauen



KLEINER BETRIEB HEUTE vs. DIGITALER KONKURRENT MORGEN

Heute (klassischer Betrieb)	Morgen (digital & KI-gestützt)
📞 Anfrage per Telefon / Mail	💻 Anfrage online (Fotos, Daten)
📅 Termin in 2–4 Wochen	🧠 KI-Analyse in Minuten
🏠 Vor-Ort-Besichtigung	💡 Systemvorschlag sofort
📄 Angebot nach 1–3 Wochen	📋 Angebot noch am selben Tag
💬 Nachfragen & Anpassungen	🎥 Videoberatung & Feinabstimmung
👍 Auftrag oder Absage	⌚ Schnelle Entscheidung

FAZIT:
Wer heute in Daten, KI und Prozesse investiert, gewinnt morgen den Markt.



Der Kunde entscheidet sich für den Anbieter, der am schnellsten überzeugt.



Geschwindigkeit wird zum stärksten Wettbewerbsvorteil.



Daten sind das neue Öl – wer sie hat, gewinnt.



Die Zukunft gehört den digital starken Unternehmen.



Die größte Veränderung ist nicht die Technik, sondern die Kombination aus **Kapital, KI und Geschwindigkeit**.

SHK 2030

6

KI & DIGITALISIERUNG MACHEN KLEINE BETRIEBE UNSCHLAGBAR EFFIZIENT

Mit den richtigen Tools erreicht ein **10-Mann-Betrieb** die Produktivität von gestern **20+ Mitarbeitern**.

MEHR ZEIT
FÜR DAS,
WAS WIR AM
BESTEN KÖNNEN:
HANDWERK & KUNDEN



Weniger
Verwaltung



Bessere
Entscheidungen



Schnellere
Abläufe



Mehr Umsatz
& Gewinn

KI-ASSISTENT

- ✓ Analyse abgeschlossen
- ✓ Vorschlag erstellt
- ✓ Förderung geprüft
- ✓ Angebot generiert



WAS KI & DIGITALISIERUNG HEUTE SCHON ÜBERNEHMEN

ANGEBOTSERSTELLUNG



Aus Daten, Bildern und Informationen wird in Minuten ein professionelles Angebot.

KALKULATION



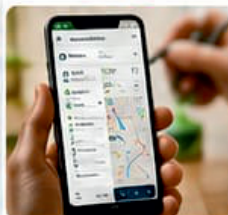
Material, Arbeitszeit, Kosten und Margen – automatisch, präzise und aktuell.

FÖRDERMITTEL- PRÜFUNG



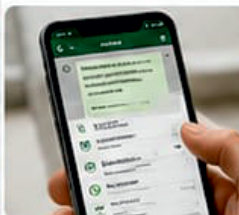
KI prüft passende Förderungen und zeigt dem Kunden die Vorteile sofort auf.

TERMINPLANUNG & TOURENOPTIMIERUNG



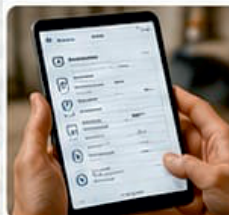
Routen, Termine und Mitarbeiterereinsatz – effizient, übersichtlich und stressfrei

KUNDENKOMMUNIKATION



Automatische Antworten, Erinnerungen und Updates sorgen für zufriedene Kunden.

DOKUMENTATION



Protokolle, Fotos und Berichte werden digital erstellt und sicher gespeichert.

DER UNTERSCHIED: GESTERN vs. MORGEN

GESTERN



stundenlange
manuelle Arbeit



Informations-
vorsprung beim
Handwerker



fehleranfällig &
unübersichtlich



höhere Kosten &
geringere Margen

MORGEN



Minuten mit KI
& Automatisierung



gemeinsame, transparente
Entscheidungen



standardisiert,
sicher & nachvollziehbar



niedrigere Kosten &
höhere Gewinne



ZUKUNFT GEHÖRT DENEN, DIE HEUTE HANDELN.

Digitalisierung ist kein Trend – sie ist der Turbo für Geschwindigkeit, Qualität und Wachstum.



bis zu 70 %
weniger Zeitaufwand
für Angebote & Kalkulation



bis zu 20 %
weniger Kosten
durch Effizienz



zufriedenere Kunden
durch schnelle & klare
Kommunikation



mehr Aufträge
durch professionelle
Außendarstellung



motiviertere Mitarbeiter
durch moderne Tools
& weniger Stress



Die **Technologie** ist da. Nutzen wir sie – für unseren Betrieb, unsere Kunden und **unsere Zukunft!**

SHK 2030

7 MITARBEITERGEWINNUNG & -BINDUNG WIRD ZUR KERNKOMPETENZ

Der Kampf um gute Fachkräfte entscheidet über den Erfolg – heute und in Zukunft.



Fachkräftemangel wird bleiben.



Attraktive Arbeitgeber gewinnen.



Mitarbeiter bleiben, wenn sie sich wertgeschätzt fühlen.



Ein starkes Team ist der größte Wettbewerbsvorteil.



Gute Leute zu finden ist schwer.
Gute Leute zu halten ist schwerer.
Beides entscheidet über Ihre Zukunft.

WAS MITARBEITER HEUTE ERWARTEN



faire Bezahlung und pünktliche Zahlung



planbare Arbeitszeiten & Freizeit



moderne Ausstattung & gutes Werkzeug



Weiterbildung & Entwicklungsmöglichkeiten



Wertschätzung & respektvoller Umgang



Sicherheit & ein krisenfester Arbeitsplatz



regionale Nähe & weniger Pendlerstress

WAS MITARBEITER WIRKLICH WOLLEN

- ✓ einen Chef, der zuhört und unterstützt
- ✓ klare Abläufe und verlässliche Strukturen
- ✓ Eigenverantwortung und Vertrauen
- ✓ Ein gutes Team und ein positives Umfeld
- ✓ sinnvolle Arbeit und zufriedene Kunden
- ✓ Perspektiven für die Zukunft
- ✓ Work-Life-Balance und Zeit für die Familie



„Ich bleibe, weil ich mich hier wohlfühle und meine Arbeit wertgeschätzt wird.“

SO WERDEN SIE ZUM ARBEITGEBER DER WAHL



attraktives Gehalt & Zusatzleistungen



flexible Arbeitszeit & 4-Tage-Woche



Top-Fahrzeug & Ausstattung



Weiterbildung & Aufstiegschancen



Wertschätzung im Alltag



starkes Team & Team-Events



regionale Einsätze & kurze Wege



sicherer Arbeitsplatz mit Zukunft



Zukunft gemeinsam gestalten

IHR ARBEITGEBERMARKETING: AUTHENTISCH & SICHTBAR

- ✓ Zeigen Sie Ihr Team und Ihren Alltag (Social Media, Website, Baustellenschilder)
- ✓ Machen Sie Mitarbeiter zu Botschaftern Ihres Unternehmens
- ✓ Kommunizieren Sie klar, was Sie bieten und wofür Sie stehen
- ✓ Schnelle Bewerbungsprozesse – am besten per WhatsApp



FAZIT:

Die besten Mitarbeiter zu gewinnen und zu halten, ist die wichtigste Aufgabe für jedes SHK-Unternehmen.
Menschen machen den Unterschied – heute, morgen und 2030.



Attraktive Arbeitgeber gewinnen Fachkräfte. Wertschätzende Arbeitgeber behalten sie. Starke Arbeitgeber haben Zukunft!

SHK 2030

8

NACHFOLGE & UNTERNEHMENSZUKUNFT

HEUTE DEN GRUNDSTEIN LEGEN

Unternehmen, die rechtzeitig planen, sichern ihre Zukunft – für sich, ihre Mitarbeiter und ihre Familien.



sichere Zukunft
für Familie &
Mitarbeiter



langfristiger
Werterhalt des
Unternehmens



Attraktivität
für Käufer oder
Nachfolger



sichere Übergabe
statt ungewisser
Zukunft

“

Ein gutes Unternehmen
überlebt den Gründer –
ein großartiges
Unternehmen lebt weiter.

**Zukunft entsteht durch Planung,
nicht durch Zufall.**

DIE HÄUFIGSTEN HERAUSFORDERUNGEN



keine klaren Strukturen und Prozesse



Abhängigkeit von einzelnen Personen



mangelnde Führungs- und Nachwuchskräfte



keine Nachfolgeplanung oder Regelung



unklarer Unternehmenswert & Finanzierung



Verlust von Wissen und Kundenbeziehungen

SO BEREITEN SIE IHR UNTERNEHMEN VOR

- ✓ Unternehmensanalyse & Potenzialbewertung
- ✓ Prozesse dokumentieren & digitalisieren
- ✓ Führungsstruktur aufbauen & Verantwortlichkeiten klären
- ✓ Mitarbeiter entwickeln & Schlüsselpositionen besetzen
- ✓ Nachfolgeoptionen prüfen (intern oder extern)
- ✓ Unternehmenswert steigern & rechtzeitig planen
- ✓ Übergabeprozess Schritt für Schritt begleiten



*Heute planen.
Morgen profitieren.*

MÖGLICHE NACHFOLGEWEGE



INTERNE NACHFOLGE

Familienmitglieder oder Mitarbeiter
übernehmen schrittweise



EXTERNE NACHFOLGE

Verkauf an geeignete Nachfolger
oder strategische Partner



VERKAUF AN INVESTOREN

Private Equity oder Investoren sichern
Bestand & Wachstum

UNSER ANSATZ FÜR IHRE ZUKUNFT



Analyse &
Standortbestimmung

Strategie &
Zieldefinition

Umsetzung &
Optimierung

Nachfolge &
Übergabeplanung

Zukunft sichern &
weiter wachsen

DAS ERGEBNIS:



- ✓ ein starkes, unabhängiges Unternehmen
- ✓ motivierte Mitarbeiter & klare Strukturen
- ✓ maximaler Unternehmenswert
- ✓ eine geregelte Nachfolge ohne Risiken
- ✓ Zukunftssicherheit für alle Beteiligten



Wer heute plant, sichert morgen den Erfolg. **Gemeinsam gestalten wir Ihre Unternehmenszukunft.**

SHK 2030

NACHHALTIGKEIT & ENERGIE WIRD ZUM STANDARD

Kunden wollen Lösungen, die Umwelt und Geldbeutel schonen.
Nachhaltigkeit ist kein Extra mehr – sie ist Voraussetzung.



Umweltschutz
wird für Kunden
immer wichtiger.



Energie sparen
senkt Kosten –
heute mehr
denn je.



Nachhaltige
Technik steigert
den Wert von
Gebäuden.



Förderungen und
Gesetze treiben
den Wandel
weiter an.



Kunden wählen
den Fachbetrieb,
der Verantwortung
übernimmt.

WAS KUNDEN HEUTE ERWARTEN

- ✓ energieeffiziente Heizsysteme (z. B. Wärmepumpen)
- ✓ Nutzung erneuerbarer Energien (Solar, Photovoltaik)
- ✓ transparente Beratung zu Fördermöglichkeiten
- ✓ langfristige, zukunftsichere Lösungen
- ✓ Verantwortung für Umwelt und kommende Generationen

UNSERE AUFGABE ALS SHK-BETRIEB



Kunden verständlich beraten und Lösungen aufzeigen



gesamtwirtschaftliche Vorteile darstellen



moderne, nachhaltige Technik einsetzen



Mitarbeiter weiterbilden und Wissen ausbauen



sich als Partner für die Energiewende positionieren

BEISPIELE FÜR NACHHALTIGE LÖSUNGEN



WÄRMEPUMPEN
effizient heizen mit
Zukunft



SOLAR & PV
eigene Energie
erzeugen und nutzen



SPEICHERSYSTEME
Energie speichern und
flexibel nutzen



**SMART HOME &
REGELUNGSTECHNIK**
automatisiert sparen
und komfortabel leben



GEBÄUDEEFFIZIENZ
Dämmung und Technik
optimal kombinieren



**NACHHALTIGE
MATERIALIEN**
Ressourcen schonen,
Zukunft sichern

VORTEILE FÜR UNS UND UNSERE KUNDEN



zufriedene Kunden durch
niedrige Energiekosten



starkes Image als moderner,
verantwortungsbewusster Betrieb



mehr Aufträge durch zukunftsichere Lösungen



motivierte Mitarbeiter, die stolz auf
ihre Arbeit sind



aktiver Beitrag für die Umwelt
und kommende Generationen



NACHHALTIG HANDELN. ZUKUNFT GESTALTEN.

Wer heute nachhaltig denkt und handelt,
sichert seine Zukunft und die seiner Kunden.



FAZIT:

Nachhaltigkeit ist der neue Standard.
Wer ihn lebt, gewinnt Vertrauen, Aufträge
und eine lebenswerte Zukunft.



Nachhaltigkeit ist kein Trend – sie ist **unsere Verantwortung**. Für heute, morgen und **2030**.

SHK 2030

9

DIE FORMEL FÜR ERFOLG 2030

Erfolgreiche SHK-Betriebe verbinden 4 Faktoren:

- ✓ technisches Know-how
- ✓ digitale Kompetenz
- ✓ schnelle Prozesse
- ✓ persönliche Beratung



Know-how

+



KI &
Digitalisierung

+



Geschwindigkeit

+



Vertrauen

=



Zukunftssicher
& erfolgreich

Technik bauen viele. Vertrauen gewinnt nur, wer verständlich & schnell ist.

SHK 2030

10

FAZIT: DIE ZUKUNFT GEHÖRT DENEN, DIE SIE GESTALTEN.

- ✓ Die KI wird den Handwerker nicht ersetzen.
- ✓ Aber sie ersetzt den Informationsvorsprung.
- ✓ Der Kunde will die beste Entscheidung – schnell, sicher, verständlich.
- ✓ Wer heute handelt, hat morgen die besten Kunden.

Die Zukunft wartet nicht.

Machen wir unseren Betrieb fit für 2030!

SHK 2030

SHK 2030 - DIE ZUKUNFT GEHÖRT DER BESTEN ENTSCHEIDUNG, NICHT DEM BESTEN ANGEBOT

HEUTE: SO LÄUFT ES NOCH OFT

Zeitintensiv. Intransparent. Langsam.

- | | | | |
|---|---|---|----------------|
| 1 | Kunde ruft an
anrufen, klingen, per Telefon oder E-Mail |  | 0-2
TAGE |
| 2 | Terminvereinbarung
Vor-Ort-Termin in 2-4 Wochen |  | 2-4
WOCHEN |
| 3 | Vor-Ort-Besichtigung
Analyse der Heizungsanlage und der Gegebenheiten |  | 1-2
STUNDEN |
| 4 | Angebotserstellung
manuelle Planung und Kalkulation im Handwerkerprogramm |  | 2-5
TAGE |
| 5 | Angebot per Mail
Angebot geht raus, Rückfragen entstehen |  | 1-3
TAGE |
| 6 | Entscheidung + Auftrag
Vergleich mit anderen Angeboten, dann Auftrag |  | ?
TAGE |



**GESAMTDAUER:
OFT 3-6 WOCHEN**

Der langatmige Prozess verliert den Auftrag.



MORGEN: SO ENTSCHEIDEN KUNDEN

Schnell. Transparent. KI-gestützt.

- | | | | |
|---|--|---|--------------|
| 1 | Fotos & Daten hochladen
Kunde oder Familie/mitglied lädt Fotos, Verbrauchsdaten und Infos hoch (Heizung, Typenschild, Verbrauchswerte) |  | 5-10
MIN |
| 2 | KI-Analyse in Minuten
KI erkennt Anlage, Baujahr, Zustand und Optimierungspotenzial |  | 5-15
MIN |
| 3 | KI erstellt Konzepte
mehrere Heizungsvarianten inkl. Technik, Förderung, Kosten, Einsparung und CO ₂ -Reduktion |  | 10-20
MIN |
| 4 | Angebote automatisch vergleichen
KI vergleicht Angebote verschiedener Anbieter auf Vollständigkeit, Preis, Technik und Wirtschaftlichkeit |  | 10-20
MIN |
| 5 | Videoberatung statt Vor-Ort-Termin
Rückfragen per Video, Screensharing und Chat – schnell und effizient |  | 15-30
MIN |
| 6 | Entscheidung mit Sicherheit
transparenter Vergleich, nachvollziehbare Entscheidungen, schneller Auftrag |  | SOFORT |



GESAMTDAUER: OFT UNTER 24 STUNDEN

Wer schneller die beste Entscheidung liefert, bekommt den Auftrag.

SHK 2030 - DIE ZUKUNFT GEHÖRT DER BESTEN ENTSCHEIDUNG, NICHT DEM BESTEN ANGEBOT

*„Wir verstehen die Angebote,
wir vergleichen. Wir entscheiden.
Mit KI. Für die beste Lösung.“*



KI-gestützter Heizungs-Check Modernisierungsempfehlung



Gebäude
Baujahr: 1995
Nutzfläche: 160 m²
Heizungsart: Gas
Verbrauch: 20.000 kWh/a

Top Empfehlung Wärmepumpe Luft/Wasser



- ✓ Energieeinsparung
- ✓ CO₂-Einsparung
- ✓ Amortisation

Gesamtinvestitionskosten
28.500 €
Förderung
-12.800 €
Ihre Investition
15.700 €

bis zu 65 %
5,3 t/Jahr
8,3 Jahre



Angebote
vergleichen



Kosten
verstehen



Förderung
nutzen



Zukunft
sichern



DIE ZENTRALE ERKENNTNIS



Die KI wird den Handwerker nicht ersetzen,
aber sie ersetzt seinen **Informationsvorsprung**.



Der Kunde kauft nicht mehr die Heizungsanlage,
er kauft die **beste Entscheidung**.



KI, Digitalisierung und Transparenz
machen Denkmuster sichtbar,
Vergleiche einfach und **Entscheidungen sicher**.



Wer heute seine Prozesse, Daten und Angebote
intelligent aufstellt, **gewinnt die Kunden
von morgen**.



Handwerksbetriebe, die KI und digitale
Prozesse nutzen, werden zur **ersten Wahl**
– weil sie Lösungen zeigen, nicht nur Preise.

SHK 2030 - DIE ZUKUNFT GEHÖRT DER BESTEN ENTSCHEIDUNG, NICHT DEM BESTEN ANGEBOT

MARKTENTWICKLUNG: 2026 – 2032

2026		Kunden laden Daten und Fotos hoch	
2027		KI erstellt erste Konzepte	
2028		Angebotsvergleiche werden Standard	
2029		Videoberatung ersetzt Vor-Ort-Termine	
2030		Transparenz wird wichtigster Faktor	
2031		Beste Entscheidung gewinnt den Auftrag	
2032		KI-gestützte Prozesse prägen den Markt	



Der Markt wird transparenter. Die Kunden werden digitaler. Die Entscheidung wird schneller.

WAS SIE JETZT TUN SOLLTEN



DIGITALISIEREN

Digitale Anfragen, Daten, Prozesse und Dokumente konsequent nutzen.



AUTOMATISIEREN

KI-Tools für Planung, Kalkulation und Angebotserstellung einsetzen.



KOMMUNIZIEREN

Verständlich, transparent und schnell mit Kunden auf Augenhöhe sprechen.



POSITIONIEREN

Vom Heizungsinstallateur zum Energieberater und Lösungspartner werden.



SKALIEREN

Prozesse, Systeme und Wissen skalierbar machen.



Wer schneller die beste Entscheidung liefert, bekommt den Auftrag.

FAZIT



Die Zukunft gehört **nicht dem größten** Betrieb.



Die Zukunft gehört dem Betrieb, der am schnellsten die **beste Entscheidung** möglich macht.



Seien Sie **schneller**.



Seien Sie **besser**.



Seien Sie **bereit**.



Die beste Entscheidung schafft **Wert, Vertrauen** und **Zukunft**.



Wer heute nicht **handelt**, wird morgen nur noch reagieren.

Wie zukunftsfähig ist Ihr SHK-Unternehmen?

30 Fragen. 6 Unternehmensbereiche.
Klare Standortbestimmung in wenigen Minuten.

JETZT CHECK-UP STARTEN

→ In nur 5 Minuten zur Auswertung



30 praxisnahe
Fragen



6 Unternehmens-
bereiche im Fokus



Individuelle Auswertung
mit Handlungsempfehlungen



100 % kostenlos
& unverbindlich



IHRE EXKLUSIVE BELOHNUNG:

**Die SHK-Energie-App –
Ihr Profi-Tool im Alltag!**

Als Dankeschön für Ihre Teilnahme erhalten
Sie kostenlos unsere exklusive SHK-Energie-App
(Wert 249 €).



Primärenergiebedarf



Sekundärenergiebedarf



CO₂-Ausstoß berechnen



Heizlast schnell ermitteln

**KOSTENLOS
FÜR SIE
WERT 249 €**

*Ihr Werkzeug
für mehr Effizienz,
Nachhaltigkeit und
Kundenvorteil!*



Für SHK-Unternehmer
wie Sie gemacht



Heute checken.
Morgen besser aufgestellt.



Zukunft sichern.
Wettbewerbsvorteile gewinnen.



DAS ERSTE EINHORN

digitale SHK-Konzepte

VIELEN DANK

FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT!

Gemeinsam gestalten wir die Zukunft
des SHK-Handwerks – digital, effizient
und erfolgreich.

Die Zukunft wartet nicht.
Packen wir sie gemeinsam an!



Jens Drebenstedt
1.SHK-Marketingpreisträger 1998



VERTRAULICH & GESCHÜTZT

Diese Inhalte sind geistiges Eigentum von Jens Drebenstedt
und DAS ERSTE EINHORN – digitale SHK-Konzepte.
Sie sind ausschließlich für den Auftraggeber bestimmt.



NICHT KOPIEREN

Die Inhalte dürfen weder ganz noch
teilweise kopiert oder vervielfältigt werden.



NICHT VERÖFFENTLICHEN

Eine Veröffentlichung, Weitergabe oder
Nutzung durch Dritte ist untersagt.

